



## ALLIANZ COMMERCIAL | MULTINATIONAL

# Internationale Versicherungslösungen

Mit Allianz Multinational sind Ihre Kundinnen und Kunden bereit für den globalen Erfolg. Unsere Versicherungslösungen helfen den Unternehmen weltweit bestmöglich abgesichert zu sein.

## Allianz Commercial – Ihr Partner für internationales Geschäft:

Mit Allianz Commercial haben Sie einen starken Partner an Ihrer Seite, der jahrzehntelange Erfahrung im internationalen Versicherungsgeschäft, Effizienz und globale Expertise vereint. Lassen Sie uns gemeinsam wachsen und das Potenzial Ihres internationalen Geschäfts voll ausschöpfen!

Unter Allianz Commercial besteht eine enge Zusammenarbeit zwischen der Allianz Versicherungs-AG und der Allianz Global Corporate & Specialty (AGCS). Dadurch können wir flexibler auf die Bedürfnisse unserer Kunden reagieren. Effiziente Prozesse und ein abgestimmtes verbindliches globales Pricing sorgen dafür, dass wir schneller und effektiver für Kunden und Vermittler handeln können.

Sie können die neuen Chancen, insbesondere beim Einstieg in Kundenverbindungen ab 10 Mio. Euro Umsatz nutzen.



**Nutzen Sie unser globales Netzwerk und profitieren Sie von unserer umfassenden Fachexpertise in allen Bereichen, von Underwriting bis Risk Engineering. Alles aus einer Hand und mit schnellem Service bis hin zur Schadenabwicklung.**

## Ihre Vorteile im Überblick

### **Einfachheit und Kundenorientierung im Fokus**

- Internationale Geschäfte einfacher und effizienter versichern

### **Effizienz durch Digitalisierung**

- Ab sofort neuer digitaler Prozess für die Abstimmung mit den lokalen Einheiten für die Branchen Haftpflicht,- Sach,- und Vermögensschaden-Haftpflichtversicherung.
- Kraft Flotten-Versicherung, Technische Versicherung und Transportversicherung folgen noch im Jahr 2025.
- End-to-end strukturiert und umgesetzt
- Zeitsparend und Ressourcen schonend

### **Unser Alleinstellungsmerkmal**

- Wir bieten Kunden ab 10 Mio. bis 500 Mio. Euro Umsatz, und auch darüber hinaus über die AGCS, maßgeschneiderte Lösungen.
- Über 200 lokale Einheiten in mehr als 70 Ländern
- Globaler Player und führender Anbieter von einem breiten Repertoire länderübergreifender Versicherungslösungen für Firmenkunden

# Unser Internationales Versicherungsprogramm – einfach und kundenorientiert

- Maßgeschneiderte Versicherungslösung, speziell für international agierende Unternehmen entwickelt
- Zentrale Steuerung und Koordination, um konsistenten und gesetzeskonformen Versicherungsschutz über Länder hinweg sicherzustellen
- Deutscher Vertrag mit individuellen Ergänzungen via Master Cover auf Grundlage der Auslandsverträge möglich

Ein deutscher Vertrag ist als Basis notwendig.

Je nach individueller Situation sind folgende Vertragsoptionen möglich:

## Lokale Police

Optionale Lösung: Stand Alone oder rückversicherte Police – „good local standard“ vor Ort.



### Vorteile:

- Lokales Recht und lokaler Versicherungsstandard
- Ansprechpartner vor Ort in Landessprache
- Koordinierter Überblick über das Versicherungsprogramm für den Mutterkonzern

### Nachteile:

- Ggfs. lokale Mindestprämien beachten
- Zusätzlich: Mindest-Override<sup>1</sup> von 500 Euro für rückversicherte Policen erforderlich

## Freedom of Service (FoS)<sup>2</sup>

Sogenannte „Europa-Police“: Versicherungsschutz für europäisches Ausland (EWR)<sup>3</sup> erfolgt grenzüberschreitend über deutschen Vertrag. Länderbesonderheiten müssen berücksichtigt werden.



### Vorteile:

- Deutsches Recht mit einer Deutschen Police
- Ein Ansprechpartner

### Nachteile:

- Steuerschuldner ist der deutsche Versicherungsnehmer
- Unternehmen muss sehr zentral aufgestellt sein, um es bei sich umsetzen zu können – keine Versicherungspolice in der Landessprache erhältlich
- jeglicher Zahlungsverkehr geht über den deutschen Versicherungsnehmer

## Master Cover (DIC/DIL)<sup>4</sup>

Die DIC/DIL-Dekung (Differenzdeckung) deckt Deckungsunterschiede hinsichtlich Summen und Bedingungen und gilt in Anschluss an die lokale ausländische Police.



### Vorteile:

- Deckungslücken werden geschlossen, Versicherungsschutz auf einheitlichem Niveau
- Verhandlungspartner für Master Cover DIC/DIL ist immer Muttergesellschaft in Deutschland
- Deutsche Zusatzpolice über Allianz in Deutschland/Mitwirkung von deutschem Vermittler und Kunden
- Grundsätzlicher Schadenservice vor Ort, Master Cover über Allianz in Deutschland an deutschen Versicherungsnehmer

### Nachteile:

- Auszahlungen gehen nur an den deutschen Kunden

<sup>1</sup> Override: hier pauschale Bearbeitungsgebühr für den Rückversicherer

<sup>2</sup> FoS = Freedom of Service (Die Dienstleistungsfreiheit ist eine der vier Grundfreiheiten des Europäischen Binnenmarktes.)

<sup>3</sup> EWR – Europäischer Wirtschaftsraum (EU-Staaten + Island, Liechtenstein, Norwegen)

<sup>4</sup> DIC = Difference in Conditions (Konditionsdifferenzdeckung)/DIL = Difference in Limits (Summendifferenz-Deckung)