

Vermittlernummer

B-Nr.b

\_\_\_\_ / \_\_\_\_ / \_\_\_\_

\_\_\_\_\_

Versicherungsscheinnummer (Beispiel: AS-1234567890)

\_\_\_\_\_ - \_\_\_\_\_

## ALLIANZ COMMERCIAL

# Fragebogen zur Ermittlung des Risikos aus Export und Montagen in USA / US-Territorien sowie Kanada

### Interessant

Herr  Frau  Firma Anredesätze \_\_\_\_\_

Zuname, Vorname \_\_\_\_\_

bzw. Firmierung \_\_\_\_\_

mit Rechtsform \_\_\_\_\_

Straße, Haus-Nr. \_\_\_\_\_

Postleitzahl, Ort \_\_\_\_\_

Straßen-, Ortszusatz \_\_\_\_\_

Risikoanschrift: Str., Haus-Nr. \_\_\_\_\_

Postleitzahl, Ort \_\_\_\_\_

Telefon\* \_\_\_\_\_ Fax\* \_\_\_\_\_ E-Mail\* \_\_\_\_\_

www.\* \_\_\_\_\_ Vers.-Nr. H \_\_\_\_\_

Telefon, Fax, E-Mail des Vermittlers (soweit vorhanden)

\*freiwillige Angaben

Die Haftpflichtversicherung für Vertriebs- und Produktionsniederlassungen in den USA und in Kanada erfolgt grundsätzlich im jeweiligen Land.

Es ist darauf zu achten, dass die Vertriebspartner in den USA und in Kanada über einen ausreichenden Haftpflichtversicherungsschutz verfügen (General and Product-Liability-Insurance).

Hinweis zu Ziffer 4:

Die Versicherung des Haftpflichtrisikos von Vertriebs- und Produktionsniederlassungen in den USA / US-Territorien sowie Kanada erfolgt grundsätzlich nur dort. Bitte ggf. hierzu Fragebogen FH---0187Z0 ausfüllen.

1. Produktgruppen<sup>1</sup>

1.1 Art der Produkte / Produktgruppen

_____	_____
_____	_____
_____	_____
_____	_____
_____	_____

1.2 Stückzahl / Jahr

_____	_____
-------	-------

1.3 Verwendungszweck der Produkte

_____	_____
_____	_____

1.4 Voraussichtliche Lebensdauer der Produkte

_____	_____
-------	-------

1.5 Entsprechen die Produkte den Sicherheitsvorschriften, den Qualitätsstandards und den Produktnormen in den USA und Kanada?<sup>2</sup> (Bitte Zertifikate beifügen.)

ja, welche finden Anwendung auf die Produkte?

ja, welche finden Anwendung auf die Produkte?

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

nein, Grund:

nein, Grund:

nicht geprüft, bitte angeben, wann und durch wen dies erfolgen wird:

nicht geprüft, bitte angeben, wann und durch wen dies erfolgen wird:

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

1.6 Seit wann wird nach USA/US-Territorien<sup>3</sup> sowie Kanada exportiert?

_____	_____
-------	-------

1.7 Umsätze

Umsatz im direkten Export

im letzten Jahr \_\_\_\_\_ EUR \_\_\_\_\_ EUR

bisher insgesamt \_\_\_\_\_ EUR \_\_\_\_\_ EUR

geplante Entwicklung \_\_\_\_\_ EUR \_\_\_\_\_ EUR

Anteil nicht selbst hergestellter Produkte in % \_\_\_\_\_ % \_\_\_\_\_ %

bisher insgesamt

Montage /Wartung in USA / Kanada (auch durch Subunternehmer)

im letzten Jahr \_\_\_\_\_ EUR \_\_\_\_\_ EUR

bisher insgesamt \_\_\_\_\_ EUR \_\_\_\_\_ EUR

geplante Entwicklung \_\_\_\_\_ EUR \_\_\_\_\_ EUR

<sup>1</sup> Für weitere Produktgruppen bitte einen zusätzlichen Fragebogen verwenden.

Haftpflichtversicherungsschutz verfügen (General and Product-Liability-Insurance).

<sup>2</sup> Weiterführende Informationen zu den US-amerikanischen und kanadischen Märkten unter: [www.usa.ahk.de](http://www.usa.ahk.de) und [www.kanade.ahak.de](http://www.kanade.ahak.de)

<sup>3</sup> US-Territorien sind Puerto Rico, US Virgin Islands, American Samoa, Northern Mariana Islands.

## 2. Dokumentation

2.1 über den Zustand der hergestellten Produkte zum Zeitpunkt der Auslieferung

ja, in welcher Form?

ja, in welcher Form?

nein

nein

2.2 dass die Produkte den US-Sicherheitsbestimmungen entsprechen

ja, in welcher Form?

ja, in welcher Form?

nein

nein

## 3. Rechtliche Hintergründe

3.1 Sind die Produkte in USA/Kanada zulassungspflichtig (z. B. Nahrungsmittel)?

ja, durch welche Behörde?

ja, durch welche Behörde?

nein

nein

3.2 Werden spezielle Prospekte oder Bedienungsanleitungen in englischer Sprache zur Verfügung gestellt?

ja, übersetzt durch wen?

ja, übersetzt durch wen?

nein

nein

3.3 Wurden individuelle, auf das US-Recht abgestimmte Gefahrenhinweise und Warnschilder für die Produkte entwickelt und angebracht?

ja, gemäß welchen Standards?

ja, gemäß welchen Standards?

nein

nein

3.4 Erfolgte eine juristische Beratung hinsichtlich Inhalt und Ausgestaltung der Gefahrenhinweise?

ja

ja

nein

nein

3.5 Können in den USA/in Kanada eine systematische Produktbeobachtung, schnelle Reaktionen bei Reklamationen und bei Schadenersatzansprüchen gewährleistet werden?

ja, wie?

ja, wie?

nein

nein

## 4. Vertrieb in USA / US-Territorien sowie Kanada

Bei den Abnehmern der Produkte in den USA/in Kanada handelt es sich um

eigene Vertriebsniederlassungen

eigene Vertriebsniederlassungen

fremde Vertriebsgesellschaften

fremde Vertriebsgesellschaften

gewerbliche Endkunden

gewerbliche Endkunden

private Endkunden

private Endkunden

## 5. Vorumsätze

Wird Versicherungsschutz für zukünftige Schadenereignisse durch bereits ausgelieferte Produkte gewünscht?

ja

nein

## 6. Vorschäden

### 6.1 Anzahl, Zeitpunkt, durch welches Produkt, Höhe der Schadenaufwendungen, der Abwehrkosten und noch zu erwartender Aufwendungen

(Ausführliche Informationen in gesonderter Aufstellung beifügen.)

---

---

---

---

### 6.2 Rückrufe von Produkten: Zeitpunkt, Anzahl der betroffenen Produkte, Höhe der Aufwendungen

---

---

### 6.3 Behördliche Verkaufsbeschränkungen, Verbote: Welche Produkte (Gründe)?

---

---

## 7. Gesonderte risikoehebliche Informationen

(Bitte ggf. Beiblatt verwenden.)

---

---

---

---

---

**Bitte Beratungsprotokoll FFB--2000Z0 beifügen!**

Weitere Informationen zur Verarbeitung Ihrer Daten finden Sie unter [www.allianz.de/datenschutz](http://www.allianz.de/datenschutz)

## Unterschriften

Ort, Datum, Interessent

Ort, Datum, Vermittler